

2009年10月1日

シトロエンの新車販売及びアフターサービスを、プジョー正規販売店1拠点を追加開始

プジョー・シトロエン・ジャポン株式会社（本社：東京都渋谷区、社長：ティエリー・ポワラ）は、シトロエンの新車販売及びアフターサービスを、プジョー正規販売店1拠点を10月1日より追加開始いたします。

シトロエン正規販売店網「シトロエン ディーラーネットワーク」で、新車販売及び、アフターサービス可能なエリアは、セールス&サービスポイントを含め、9月末日現在 拠点数48店、36都道府県をカバーしています。

シトロエンセールス&サービスポイントは、将来のお客様満足度の更なる向上と、今後予定される販売台数増に対応する事を狙いに、シトロエンの販売拠点が無く、プジョー販売拠点が既に設置されているエリアでのプジョー販売店において、シトロエンの新車販売及びアフターサービスを実施していくというものです。

運用開始にあたり、プジョー販売拠点では、シトロエンのトレーニングも受けたセールススタッフ及び、アフターセールスアドバイザーが設置され、お客様への対応に当たります。

今回の拠点追加により、既に6月1日より運用を開始しております10拠所／12拠所に加え、今回の1拠所／1拠所での取り扱いで、シトロエンセールス&サービスポイントは11拠所/13拠所となり、全国のシトロエンの新車販売及びアフターサービスが可能なエリアも、49店、37都道府県に広がります。

プジョー・シトロエン・ジャポンでは、本年度末までにシトロエン車取り扱いエリアの拡大を検討中で、2010年までの導入完了を目指します。

10月1日より運用をスタートする、1拠所／1拠所は以下の通りです。

拠所名	拠所名	住所	電話番号
CITROËN 山形 セールス&サービスポイント	株式会社大河原自動車販売	〒990-0834 山形県山形市清住町2-6-20	023-643-2118

プジョー・シトロエン・ジャポンでは、新商品の投入、新C Iの導入によるブランドバリューの強化だけでなく、新型C4、C5、C6まで対象に含む2.99% 低金利ローン等、各種販売支援策により、積極的なシトロエン車の拡販に取り組んでいきます。